

Hoe financieren we 'groene' investeringen?

# ESCo's in de praktijk

14 juni 2012

15<sup>e</sup> bijeenkomst Netwerk Milieu en Economie

Albert Hulshoff



AHB Consultancy



# ESCo's in de praktijk

1. ESCo-eigenschappen
2. Succesfactoren in binnen- en buitenland
3. Belangrijkste barrières en oplossingen
4. Discussie



# ESCo organiseert energiebesparing



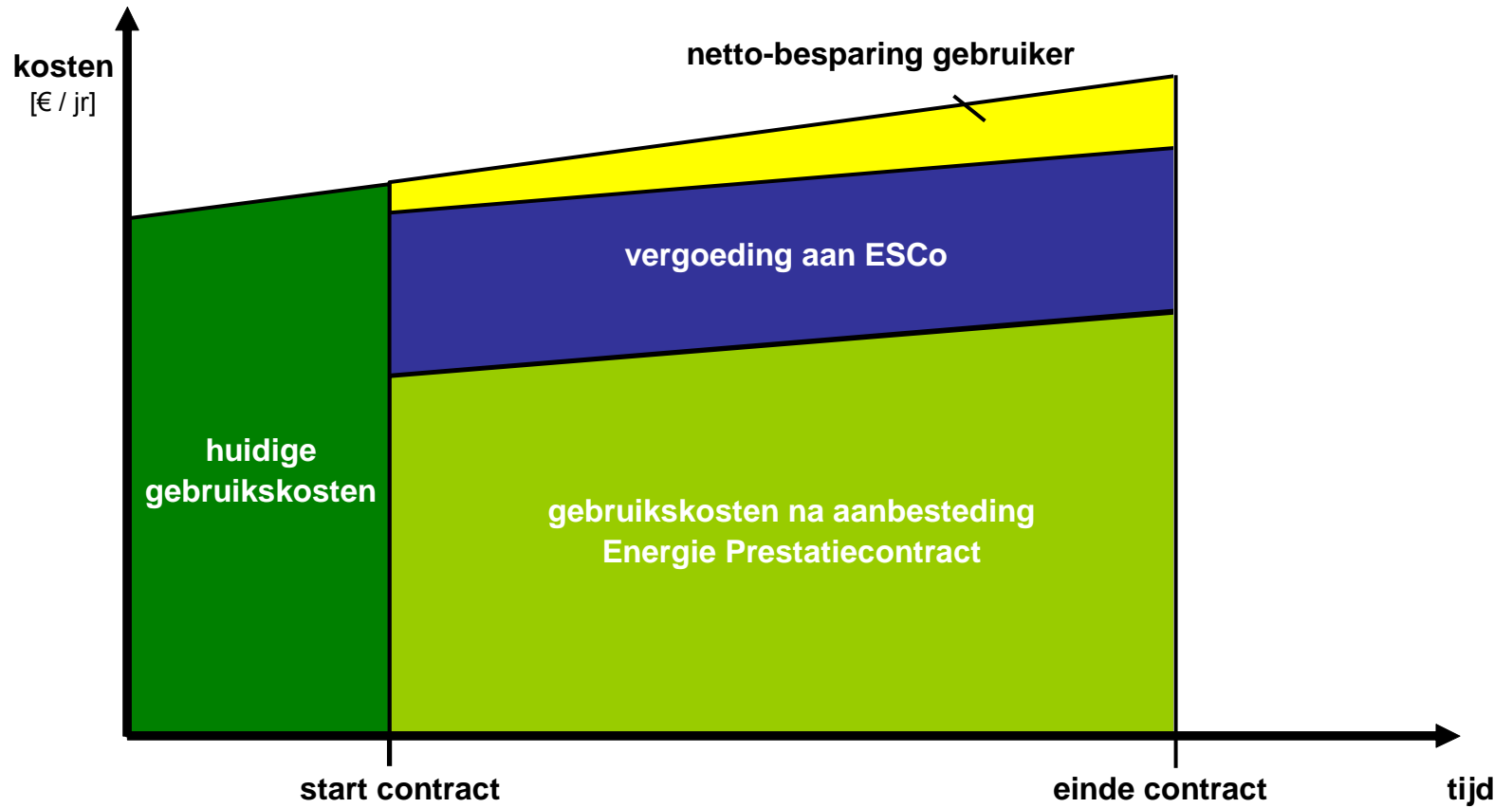
# ESCo organiseert energiebesparing

## ESCo wordt betaald vanuit energiebesparing

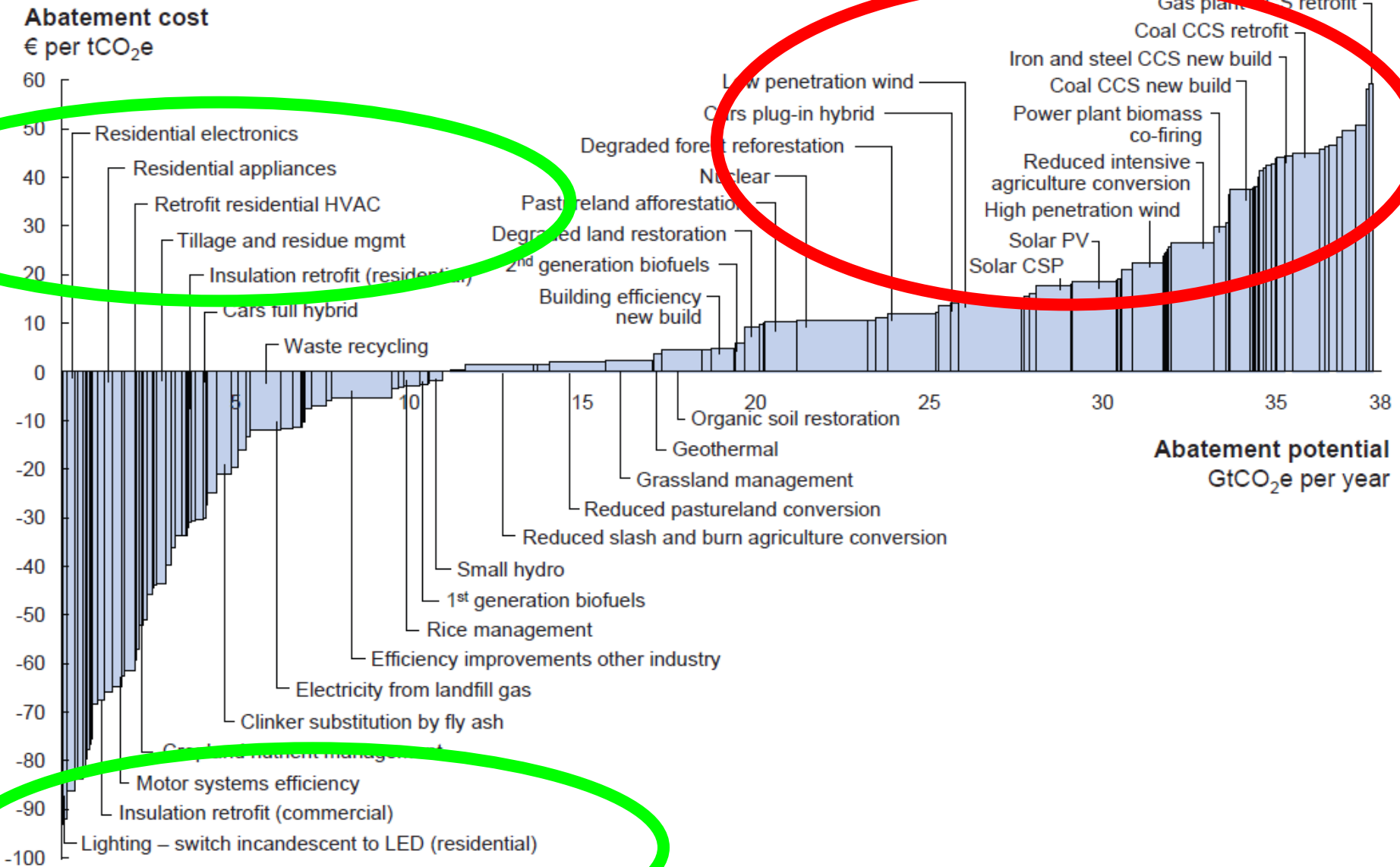
1. levert **gegarandeerde energiebesparing** op basis van **prestatiecontract**
2. neemt energiebesparende maatregelen
3. levert beheer, onderhoud, monitoring
4. ontvangt **energieprestatievergoeding** op basis van besparing



# ESCo-verdienmodel



# Global GHG abatement cost curve beyond business-as-usual – 2030

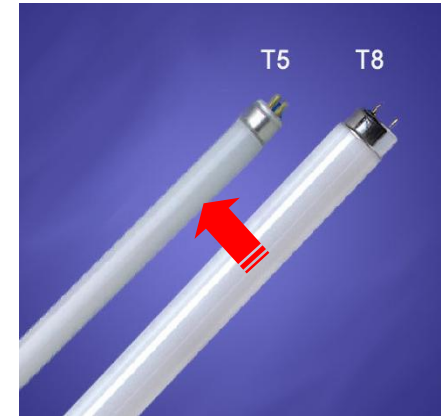


Note: The curve presents an estimate of the maximum potential of all technical GHG abatement measures below €60 per tCO<sub>2</sub>e if each lever was pursued aggressively. It is not a forecast of what measures and technologies will play.

Source: Global GHG Abatement Cost Curve v2.0

# Groot besparingspotentieel

In 50% van utiliteitsgebouwen hangt nog TL8:  
> 50% energiebesparing



Goed inregelen klimaatinstallaties:  
> 10-15% energiebesparing



# Succesfactoren in binnen- en buitenland

- kostenreductie
- budgetneutraal gebouwen verduurzamen
- prestatieafspraken met besparinggarantie
- 'zero credit risk investering' (onderzoeker Nils Kok)

**Voorbeelden uit binnen- en buitenland:  
30% energiebesparing is mogelijk**





# Belangrijkste barrières

BuildDesk (2011), Universiteit Utrecht (2011), eigen waarneming:

- onbekendheid
- ervaren complexiteit
- wantrouwen
- financiering



# Barrières en oplossingen

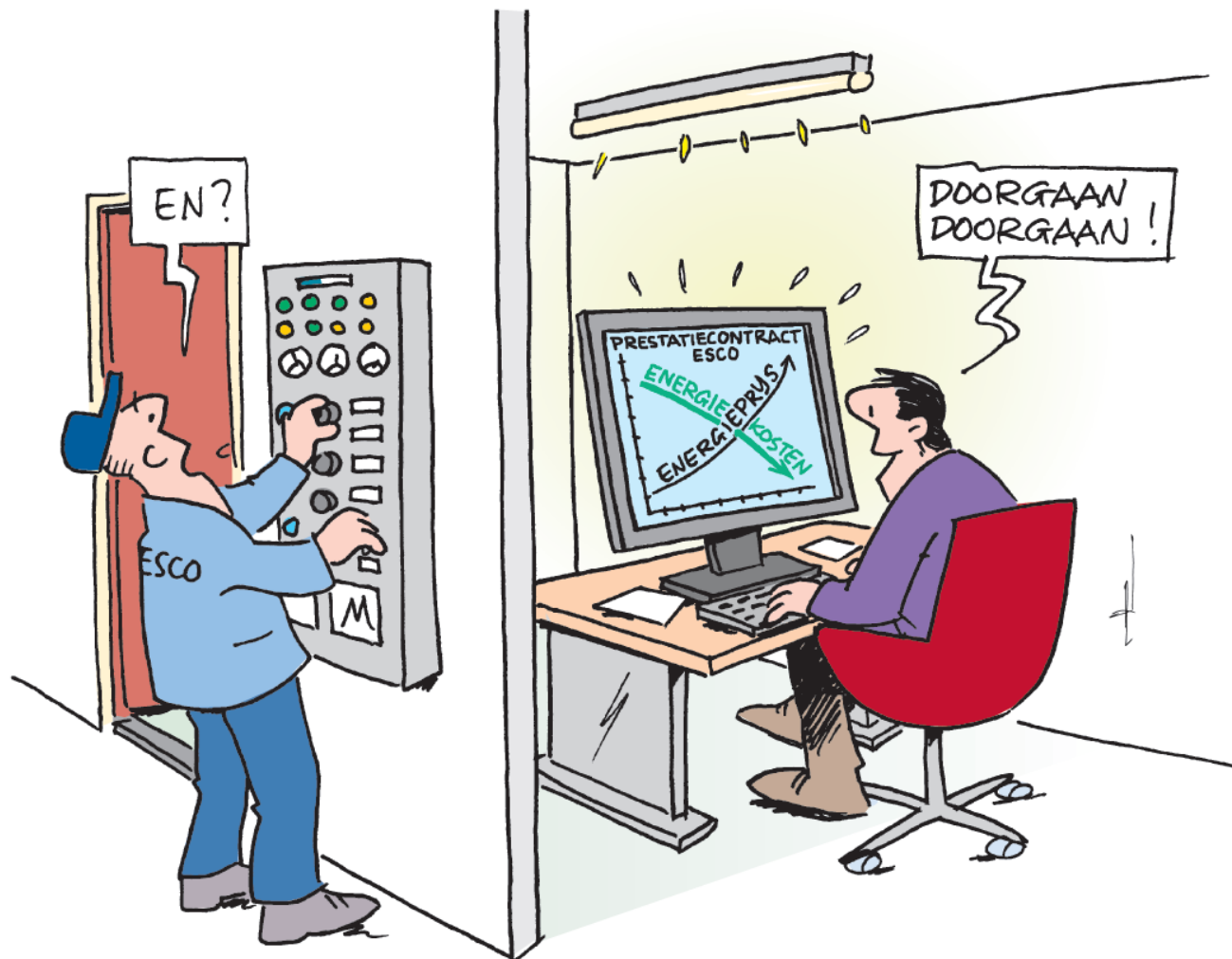
onbekendheid	<u>Bestuurders</u> : beseft kansen energiekostenreductie <u>Politiek</u> : beseft energie-efficiëntie in gebouwen goedkoopste optie voor realiseren CO2-doelen
ervaren complexiteit	
wantrouwen	
financiering	

# Barrières en oplossingen

onbekendheid	<u>Bestuurders</u> : besef kansen energiekostenreductie <u>Politiek</u> : besef energie-efficiëntie in gebouwen goedkoopste optie voor realiseren CO2-doelen ESCo-platform i.o.
ervaren complexiteit	
wantrouwen	
financiering	

# Barrières en oplossingen

onbekendheid	<u>Bestuurders</u> : besef kansen energiekostenreductie <u>Politiek</u> : besef energie-efficiëntie in gebouwen goedkoopste optie voor realiseren CO2-doelen ESCo-platform i.o.
ervaren complexiteit	aanbod structureren model-prestatiecontracten
wantrouwen	overheden als 'launching customer' navolgbare voorbeelden
financiering	standaard overeenkomsten verduurzamingsfondsen fiscale ondersteuning (EIA, MIA)



**Happy End!**